

Referenz **1bSwDFmg** | Bereich Landverkehr | Region Europa | Ebene Experte / Teamleiter | Datum 28.03.2018

Bitte geben Sie die Referenz bei Ihrer Bewerbung an

PROJEKTMANAGER OVERLAND EAST IM VORSTANDSRESSORT (M/W)

Stellenbeschreibung

Unser Klient ist eine traditionsreiche, im internationalen Business sehr erfolgreiche Speditionsgesellschaft mit einigen Tausend MA, regional stark im osteuropäischen und asiatischen Raum tätig.

Mit Dienstsitz in der **deutschsprachigen Schweiz** suchen wir den

Projektmanager Overland East im Vorstandsressort (w/m)

1. Fähigkeiten Erfahrung in Transport- und Logistikbranche
Schnelle Auffassungsgabe und hohe Lernfähigkeit
Strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise mit hohem Qualitätsanspruch
Ausgeglichener und dienstleistungsorientierter Teamplayer mit Freude am Transportwesen
2. Zielsetzung der Stelle Stärken der Zusammenarbeit im In- und Ausland. Auf- und Ausbau gegenseitiger Geschäftsbeziehungen. Erweiterung der Zusammenarbeit auf weitere Landesgesellschaften. Verbesserung der Zusammenarbeit innerhalb der Gruppe und mit externen Partnern.
3. Allgemeine Aufgaben Entwicklung des internationalen Netzwerkes; Kontakt- und Verbindungspflege und Gewinnung externer Partner im In- und Ausland zur Besetzung „Weißer Flecken“ sowie Identifizierung von „Back-Up“ Partnerlösungen.
 - Ausarbeiten von CEO-Präsentationen für interne und externe Anspruchsgruppen
 - Mitarbeit bei strategischen Analysen und dem Strategieentwicklungs- und Planungsprozess in enger Zusammenarbeit mit dem CEO, der Geschäftsleitung, dem Finanzbereich sowie weiteren Stakeholdern
 - Vor- und Nachbereiten von Stiftungsrats-, Verwaltungsrats- und Geschäftsleitungssitzungen inkl. Führen der Protokolle
4. Hauptaufgaben und Verantwortung - Marktanalysen
 - Identifizierung und Vorschlag geeigneter Partner im In- und Ausland
 - Schulungskonzepte erstellen und Schulungen durchführen bei unseren Partnern in Deutschland
 - Initiierung, Koordination und Festlegung von langfristigen Wachstumsstrategien, zwecks Ausbau bestehender und neuer Geschäftspotentiale im Bereich Road
 - Initiieren und Durchführen gemeinsamer Verkaufsaktionen mit den Partnern / Partnernetzwerken
 - Intensive Zusammenarbeit mit allen Länderverantwortlichen
 - Regelmäßige Dienstreisen im In- und Ausland
5. Besondere Aufgaben Gewinnbringende, kaufmännische Abwicklung
6. Fremdsprachen Deutsch, Englisch und (gewünscht Russisch- und/oder Französischkenntnisse)

Interesse an dieser Position? Senden Sie uns Ihre aussagefähige Bewerbung inklusive Lebenslauf bitte unter Verwendung der Referenz **1bSwDFmg** an w@russ.de

Ruß Personalberatung

Schloßstraße 9
88416 Ochsenhausen
Tel.: +49 (0)7352 / 20 200
Fax: +49 (0)7352 / 20 20 15
E-Mail: w@russ.de
Web: russ.de

