

Referenz AmWF09uh | Bereich Landverkehr | Region Deutschland

Bitte geben Sie die Referenz bei Ihrer Bewerbung an

VERKAUFSLEITER REGION FREIBURG

Stellenbeschreibung

Unser Klient ist eine bekannte und expansiv ausgerichtete Speditionsgesellschaft mit einer umfangreichen Produktpalette im speditionellen und logistischen Segment. Durch kontinuierliches Wachstum auf Basis innovativer Systeme entwickelte sich aus einem Traditionsunternehmen ein moderner, international agierender Dienstleister mit einer hohen Marktakzeptanz in Süddeutschland, eingebunden in eine renommierte Kooperationsstruktur. Mit Dienstsitz im Raum Freiburg suchen wir für unseren Auftraggeber den erfahrenen

Verkaufsleiter (m / w)

Ihre Aufgaben

In dieser Position verantworten Sie die gezielte Neukundenakquisition innerhalb einer größeren Region, und sichern die konsequente Weiterentwicklung des regionalen Sales Managements. Dazu zählt ebenso die Festigung bzw. die positive und substantielle Sicherung sowie der weitere Ausbau der aufgebauten Geschäftsbeziehungen. In dieser Funktion obliegt Ihnen ebenfalls die Führung des hauseigenen Außen-, sowie Innendienstes.

Ihr Profil

Für diese attraktive Position sprechen wir gerne erfahrene Persönlichkeiten aus der Speditions- und Logistikbranche an, die bereits heute erfolgreich im Segment der Landverkehre am Markt agieren. Um dem hohen Anspruch der Kundschaft gerecht zu werden suchen wir den Verkaufsprofi, idealerweise mit regionaler Marktübersicht, der kompetenter Ansprechpartner der Schlüsselkunden in sämtlichen Fragestellungen ist und durch gezielte, kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung dies auch für die Zukunft sicherstellt.

Was Sie erwarten können:

Eine spannende Führungsaufgabe in einem erfolgreichen Speditionsunternehmen, einen sicheren Arbeitsplatz, sowie eine sehr attraktive Vergütung Ihrer Tätigkeit.

Interesse an dieser Position? Senden Sie uns Ihre aussagefähige Bewerbung inklusive Lebenslauf bitte unter Verwendung der Referenz **AmWF09uh** an w@russ.de

