

Referenz RQFRvADU | Bereich Marketing/Verkauf | Region Deutschland

Bitte geben Sie die Referenz bei Ihrer Bewerbung an

GEBIETSVERKAUFSLEITER HANNOVER (M/W)

Stellenbeschreibung

Unser Klient ist eine bekannte und expansiv ausgerichtete Speditionsgesellschaft mit einer umfangreichen Produktpalette im speditionellen und logistischen Segment. Durch kontinuierliches Wachstum auf Basis innovativer Systeme entwickelte sich aus einem Traditionsunternehmen ein moderner, international agierender Dienstleister mit einer hohen Marktakzeptanz in Süddeutschland, eingebunden in eine renommierte Kooperationsstruktur.

Mit Dienstsitz im **Raum Hannover** suchen wir für unseren Auftraggeber den erfahrenen

Gebietsverkaufsleiter (m / w)

Ihre Aufgabe

In dieser Position verantworten Sie den Ausbau der Marktposition in den Zielgruppen in der Region Hannover auf Grundlage der strategischen Ausrichtung des Vertriebes in Norddeutschland.

Eigenständige Bearbeitung und Bereisung Ihres Verkaufsgebietes mit eigenverantwortlichen Verkaufsverhandlungen und Realisation von Verkaufsabschlüssen

Neben der Analyse des Wettbewerbs selektieren Sie potenzielle Kunden und überzeugen diese anschließend von unseren Dienstleistungen

Ausbau, Pflege und Weiterentwicklung einer exzellenten Kundenbindung

Erstellung und Ausarbeitung von Offerten

Erkennen und konsequentes Verfolgen von Marktchancen

Bearbeitung der eingehenden Anfragen in Abstimmung mit dem Vertriebsleiter

Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Vertriebsinnendienst

Ihr Profil

Abgeschlossene Ausbildung, idealerweise Kaufmann/-frau für Spedition- und Logistikdienstleistung

Relevante Berufserfahrung im Bereich Vertrieb der Speditions- und Logistikbranche

Gute Microsoft-Office-Kenntnisse

Kenntnisse der englischen Sprache sind von Vorteil

Führerschein der Klasse B (PKW)

Wir freuen uns auf einen kommunikationsstarken Teamplayer mit einem selbstständigen, kundenorientierten und analytischen Arbeitsstil, Freude am Vertrieb sowie Begeisterungsfähigkeit und Erfolgsorientierung. Wenn Sie außerdem gepflegte Umgangsformen, ein überzeugendes und sicheres Auftreten sowie Verhandlungsgeschick haben und motiviertes und zielstrebiges Arbeiten zu Ihren Stärken zählen, sind Sie unsere erste Wahl!

Unser Angebot

Ein sicherer Arbeitsplatz mit unbefristetem Festanstellungsvertrag in einer wachstumsstarken Branche

Gelebter Teamgeist, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

Genügend Freiraum, um Verantwortung zu übernehmen und die eigenen Fähigkeiten aktiv einzubringen

Hervorragende Karrierechancen in einem starken Team aus sympathischen Kollegen

Russ Personalberatung einen neutralen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Schloßstraße 9

88416 Ochsenhausen

Telefon: +49 (0) 7352 / 20200

Fax: +49 (0) 7352 / 20201

E-Mail: w@russ.de

Web: russ.de

Interessieren Sie sich für diese Position? Senden Sie uns Ihre aussagefähige Bewerbung inklusive Lebenslauf bitte unter
Fax: +49 (0) 7352 / 20201 Referenz **RQFRvADU** an w@russ.de

Web: russ.de